

Как организовать семинар в своем городе. Опыт Владивостокской группы

1

Необходимо определиться по срокам проведения семинара в вашем городе и согласовать эти сроки с Владимиром и Надеждой Самойленко (вы можете отправить им сообщение на [этой странице](#)). Как правило, серии выездных семинаров проводятся зимой и осенью в следующие периоды - январь-апрель, сентябрь-ноябрь. В летнее время с июня по август семинары проводятся в Крымском учебном центре.

2

Определиться с расценками за участие в семинаре. Есть семинары дневные: это когда в течении 6-7 дней подряд проводятся занятия в аудитории, после которых люди разъезжаются по домам и на следующий день снова собираются в аудитории. Как правило, дневные семинары в последнее время Учителя проводят в вечернее время (примерно с 18.00 до 22.00, одно занятие длится примерно 4 часов). Этот режим дает им возможность днем работать с получаемой информацией.

Есть семинары с погружением – это когда группа участников семинара выезжает в отдельное место постоянного проживания (это как правило дома отдыха, базы отдыха, пансионаты, где есть зал для занятий, комнаты для сна, столовая, в общем весь комплекс услуг для жизни) - в таком месте сплачивается коллектив и наиболее эффективно проходит работа. Стоимость такого семинара, как правило выше, чем за семинар без погружения, плюс на семинаре с погружением необходимо учитывать дополнительно стоимость проживания и питания. Продолжительность семинара – 6-7 дней, но зато работа идет круглосуточно.

Стоимость семинара определяется из суммы средств, которые идут преподавателям (Владимиру и Надежде Самойленко), на оплату аренды зала, на организационные вопросы (цветы, вода для питья, ароматизаторы, свечи, расходы на транспорт и т.д.). Чем больше людей будет на семинаре - тем дешевле будет для каждого стоимость участия в нем.

Если организуется семинар без погружения, то необходимо решить вопрос о проживании Учителей в городе. Как правило, они соглашаются жить у кого-нибудь в квартире. По нашему опыту лучший вариант – это когда они будут жить самостоятельно, в отдельной квартире, где никто не отвлекает и в дневное время они работают (такие просьбы у них были). Питались они в течении семинаров в г. Владивостоке самостоятельно. Но предложить им разные варианты проживания и питания тоже можно.

3

Запустить информацию о намечающемся семинаре среди своих единомышленников, если таковые есть, или среди знакомых. Дать рекламу в магазинах эзотерической книги, указать контактные телефоны и начать запись участников семинара. Почему необходимо вести запись? Для того, чтобы знать сколько человек будет в нем участвовать и, соответственно, какого размера помещение требуется для его проведения. Можно выпустить листовки формата А4, А3, А2 в счет расходов на семинар и расклеить по городу. По нашему опыту самая эффективная информация- из рук в руки, от человека к человеку, когда один расскажет другому, другой третьему и т.д.

4

Начать поиск помещения, где будет проводиться семинар. Лучше таковое найти в центре города, чтобы в вечернее время людям проще было разъехаться по домам на транспорте. Цена аренды зала зависит от района и от количества мест.

5

Перед началом семинара рекомендую провести предварительную встречу – презентацию магнитной сети «Звезда Преображения» с участием руководителей, на которую можно приглашать как можно больше людей. На такой презентации, длящейся в течении примерно 2 часов, дается краткая информация о движении и Учителя отвечают на вопросы слушателей. Презентация проводится, как правило, за день до

начала самого семинара. Для проведения презентации нужен зал попросторнее. За посещение презентации можно назначить входную плату, например 100 рублей (25 гривен) с человека.

6

Во время семинара дается информация под запись, поэтому лучше искать зал со столами и стульями. Разрешается использовать записывающие устройства, чтобы впоследствии после семинара можно было прослушать пройденный материал.

7

В конце семинара участники могут получить Посвящения. Цена Посвящений не входит в стоимость семинарских занятий и назначается Учителями отдельно. Более подробную информацию о Посвящениях можно получить на этой странице.

8

Из моего опыта: я как можно раньше давал информацию о предстоящем семинаре всем своим единомышленникам, примерно за два месяца до начала семинара изготавливал листовки, распространял их по городу, начинал составлять список участников, договаривался о зале, ближе к началу семинара вносил оплату за зал из своих денег в счет оплаты за семинар. Деньги за семинар собирали на презентации и в последующие дни семинара. При подготовке к семинару часто задают вопросы: можно ли по дням ходить на семинар, можно ли сходить на один день, два дня и т.д.. Мы не возражали и цену одного дня определяли делением общей суммы за цикл на количество дней.

Для сбора денежных средств лучше договориться с одним человеком, который будет вести сбор денег (так называемый бухгалтер семинара, которому вы доверяете и у которого есть опыт и желание вести сбор денег). Мы составляли список участников семинара и в таблице отмечали сбор оплаты по дням, потому что были люди, которые полностью все дни оплачивали и ходили, были люди, которые в определенные дни не

могли присутствовать и оплачивали по дням. А в списке хорошо видно кто за что и когда заплатил. Организовывать семинар и вести сбор денег одним человеком мне кажется очень тяжело. При проведении семинаров в г. Владивостоке постоянно набиралось 30 – 50 человек, желающих поучаствовать. У меня бывают, как правило, несколько помощников (3 –5 человек).

9

Во избежание недоразумений и неудобств необходимо по всем организационным вопросам конечно же заранее консультироваться с Владимиром и Надеждой Самойленко, чтобы им было удобно.

Александр Ладынский, руководитель Дальневосточного филиала магнитной сети «Звезда Преображения»